

Автономная некоммерческая организация
дополнительного образования и профессионального обучения
"АКАДЕМИЯ ОБРАЗОВАНИЯ "ПРОФИ"

Утверждаю:
Директор АНО ДО И ПО
"АКАДЕМИЯ ОБРАЗОВАНИЯ "ПРОФИ"
Шойхет Л.И.
15 января 2022г.



Учебная программа курса повышения квалификации дополнительного
профессионального образования
"1С: УПРАВЛЕНИЕ ТОРГОВЛЕЙ 8"
Объем - 20 академических часов (группа от 5 человек)

Курс "1С: Управление торговлей 8" предназначен для пользователей, желающих систематизировать знания в области оперативного учета и облегчить способы его ведения, используя современную программу "1С: Управление торговлей 8".

В ходе курса Вы научитесь правильно осуществлять документооборот в системе, производить контроль взаиморасчетов и товарооборота, а также планировать и анализировать полученные результаты. Для прохождения программы требуется наличие у обучающегося среднего специального или высшего образования.

Учебная программа курса:

- 1. Знакомство с программой «1С: Управление торговлей 8», ее назначение и возможности. Основные функциональные возможности системы**
 - 1.1 Общие схемы функционирования программы «1С: Управление торговлей 8»
 - 1.2 Методика настройки для ведения учета на конкретном предприятии
 - 1.3 Настройка параметров учета
 - 1.4 Учетная политика
- 2. Сохранение архивной копии**

3. Принципы работы с программой. Основные документы

- 3.1 Изучение справочников конфигурации. Приемы работы с ними
- 3.2 Правила ввода информации в справочники. Работа со справочниками: «Конфигуратор единиц измерения», «Номенклатура», «Контрагенты», «Склады», «Номенклатура», «Типы цен номенклатуры»
- 3.3 Принципы работы с документами
- 3.4 Ввод начальных остатков

4. Оптовая торговля

- 4.1 Назначение цен и скидок на товары
- 4.2 Работа с предварительной оплатой по счету
- 4.3 Учет работы с заказами покупателей и сводными заказами поставщикам
- 4.4 Оптовая отгрузка товара в кредит
- 4.5 Оформление оптовой продажи
- 4.6 Оформление возврата товара и денег при оптовой торговле
- 4.7 Учет доставки товаров

5. Розничная торговля

- 5.1 Розничная торговля в автоматизированных торговых точках
- 5.2 Оформление продаж товаров при различных режимах работы ККМ
- 5.3 Учет работы с не автоматизированными торговыми точками (НТТ)

6. Комиссионная торговля

- 6.1 Прием товара на реализацию
- 6.2 Передача товара на реализацию

7. Отчетность

- 7.1 Формы отчетности
- 7.2 Учет взаиморасчетов с контрагентами
- 7.3 Оформление договора с контрагентами
- 7.4 Ведение взаиморасчетов с компанией
- 7.5 Оформление бартерной операции
- 7.6 Планирование закупок и продаж
- 7.7 Анализ деятельности торгового предприятия
- 7.8 Выгрузка данных в программы бухгалтерского учета

Зачет (собеседование).